

## Två Projektsäljare till Stockholmsområdet/Mälardalen

### Vi söker två Projektsäljare till Tarkett Nordic, placering i Stockholm. Tillsättning snarast.

Som projektsäljare hos Tarkett erbjuds du ett utmanande jobb i en kreativ miljö. Du har till uppgift att presentera och marknadsföra Tarketts produkter och golvlösningar genom att kontinuerligt besöka golventreprenörer, golvåterförsäljare, beställare och arkitekter inom Stockholmsområdet - Mälardalen. Du kommer att ingå i vår säljorganisation med huvudkontor i Sollentuna och tillhöra ett säljteam med kunniga och erfarna kollegor.

För att lyckas i rollen måste du ha jobbat som fältsäljare och drivas av att skapa långsiktiga kundrelationer. Du har mycket god kunskap om hur byggbranschen och dess aktörer fungerar och kan hantera mötet med olika människor.

Du har minst gymnasieutbildning. Självklart är du en van användare av Office-paketet och ser fördelarna med datoriserade säljverktyg. Eftersom koncernspråket är engelska är det viktigt att du behärskar engelska i tal och skrift. Flytande svenska är ett krav.

Du måste tycka om att arbeta i team men har också en stark egen driv.

Du är målinriktad och har en utvecklad känsla för att göra affärer.

B-körkort är ett krav.

För jämnare könsfördelning ser vi gärna kvinnliga sökanden.

Skicka ansökan via mail: [ansok.se@tarkett.com](mailto:ansok.se@tarkett.com) senast den 27 januari 2012.

*För närmare information kontakta:*

Dan Forsback, Säljledare, Tel: 08- 625 19 36 eller

Eija Nokia, Personalchef, Tel: 08-625 19 20 eller

Bengt Strömqvist, ordförande Unionen klubben, 08-625 19 44